



# VERKAUFSLEITER (m/w)

## Mit Enthusiasmus zum Erfolg!

Unsere Mandantin ist ein global agierendes, innovatives Unternehmen, welches für qualitativ hochwertige Maschinen und Werkzeuge steht. Neben dem vielfältigen Produkteportfolio zeichnet sich dieses KMU durch seinen exzellenten Service im Ersatzteilbereich aus. Kompetente Fachspezialisten mit Passion und Engagement sind der Garant für Professionalität und Erfolg.

**Ihre Herausforderung:** Sie führen die Verkaufsorganisation in der Schweiz und sind mit Ihrem Team verantwortlich für den konsequenten Ausbau der lokalen Verkaufstätigkeiten. Zudem sind Sie zuständig für die Marktbearbeitung, Neukundenakquise und Betreuung bestehender Kunden in Deutschland, Österreich sowie Osteuropa. Ihre gewinnende Persönlichkeit, gepaart mit Kompetenz, ist absolut erfolgsentscheidend.

**Das bringen Sie mit:** Dank Ihrer Leidenschaft für Technik, Erfahrung im Verkauf und in der länderübergreifenden Marktbearbeitung sowie Ihrer hohen Sozialkompetenz schaffen Sie Vertrauen. Sie überzeugen mit Pragmatismus und Authentizität. Zudem kommunizieren Sie sicher in Deutsch, Englisch und Französisch. Führungserfahrung sowie eine hohe Reisebereitschaft werden vorausgesetzt.

**Die Perspektiven:** Ihre Chance, in einem zukunftsorientierten und interkulturellen Umfeld Akzente zu setzen und Teil eines motivierten Teams zu werden. Bezeichnend für dieses Unternehmen sind umfangreiche Erfahrung, Professionalität, ein familiärer Umgang und eine hohe Identifikation mit der Firma sowie den Produkten. Arbeitsregion: Zürcher Oberland.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Für Auskünfte stehen wir Ihnen gerne unter +41 (0)52 203 00 10 zur Verfügung. Ihre vollständigen Unterlagen mit der Referenznummer NHR1800 senden Sie bitte an [bewerbungen@nietlispach.com](mailto:bewerbungen@nietlispach.com).



Nietlispach Unternehmensberatung AG  
Kirchplatz 5  
CH-8400 Winterthur  
[www.nietlispach.com](http://www.nietlispach.com)